



Die GS Swiss PCB AG gehört der international tätigen Technologiegruppe exceet Group an. Sie ist weltweit führende Herstellerin von hochminiaturisierten und hochzuverlässigen Leiterplatten, welche insbesondere in der Medizintechnik und bei anspruchsvollen Industrieanwendungen zum Einsatz kommen.

In unserem Headoffice in Küssnacht suchen wir zur Verstärkung unserer Vertriebsteams eine/n kommunikationsstarke/n

### **Sales Manager/in**

Ihnen macht es Spass, neue Projekte und Kunden zu akquirieren. Gemeinsam mit unseren Spezialisten entwickeln Sie zielgerichtet individuelle Lösungen und verhandeln die kommerziellen Rahmenbedingungen.

Zu Ihren weiteren Aufgaben gehören:

- Marktanalyse und Identifikation von potenziellen Neukunden
- Fachkompetente Beratung und Betreuung von Kunden
- Erstellen und systematisches Nachverfolgen von Angeboten
- Zusammenarbeit mit dem Verkaufsdienst, dem Engineering und dem QM
- Teilnahme an Fachmessen
- Reisetätigkeit von 40 %

Sie haben eine technische oder kaufmännische Ausbildung, allenfalls ein technisches Studium absolviert. Sie verfügen über Erfahrungen in der PCB-Branche oder einen Leistungsausweis in der Akquise von internationalen Projekten im Elektronikbereich, speziell in kundenspezifischen Lösungen.

Unser Team freut sich auf Ihre positive, offene Art und dass Sie gerne Dinge bewegen. Sie arbeiten ziel- und ergebnisorientiert und besitzen ausgeprägte Kommunikations- sowie Verhandlungsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache. Weitere Sprachkenntnisse, insbesondere Französisch, sind von Vorteil. Ihre „Hunter-Mentalität“ in Kombination mit Ausdauer und Beharrlichkeit sind dabei Ihre Stärken, die Sie Projekte erfolgreich abschliessen lassen. Sie gelten als initiativ, eigenverantwortlich, engagiert, durchsetzungsstark und gewinnen Ihr Gegenüber mit überzeugenden Argumenten. Ihr Denken und Handeln ist unternehmerisch geprägt und Sie vermögen die relevanten Zusammenhänge zu erkennen.

Es erwartet Sie ein kollegiales und dynamisches Arbeitsumfeld in einer flachen Organisationsstruktur mit kurzen Entscheidungswegen, grosser Eigenverantwortung und Selbstständigkeit.

Sie möchten gerne mehr erfahren? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an Madeleine Kunz, Personalleiterin, [madeleine.kunz@swisspcb.ch](mailto:madeleine.kunz@swisspcb.ch).

**GS Swiss PCB AG, Fännring 8, 6403 Küssnacht, 041 854 48 11, [www.swisspcb.ch](http://www.swisspcb.ch)**